



Ajka Város Polgármesteri Hivatal
Szabadság tér 12.
8400 Ajka

Tisztelt Schwartz Béla Úr!

Nagy Gábor vagyok és ezúton szeretném megpályázni az Ajkaiszo.hu portálon meghirdetett Sportváros Nonprofit Korlátolt Felelősségű Társaság ügyvezetői pozícióját.

Mint az önéletrajzomból is kitűnik számos tapasztalatra tettem szert a szállodaiparban. Munkatapasztalataim közül kiemelném a Four Seasons Hotel Gresham-palotában eltöltött majd két évet, ahol Guest Service Agent-ként feladataim közé tartozott a szálloda vendégek igényeinek teljes körű kiszolgálása. Az idegenforgalom és vendéglátás után a bankszférát választottam, mint új kihívást, így kerültem az Erste Bank Nyrt. József nádor téri fiókjába, mint befektetési tanácsadó. Feladataim közé tartozott a bank befektetési és leányvállalati termékeinek értékesítése. 2008-tól a Concorde Értékpapír Zrt. befektetési tanácsadó munkatársaként dolgoztam és a cég ügyfeleit segitettem tanácsaimmal a befektetési döntéseik meghozatalában. 2010. és 2014. között a Villa Medici Hotel & Étterem igazgatójaként tevékenykedtem és igyekeztem újrászervezni és fejleszteni az értékesítési munkát, valamint racionalizálni a működésünket a lehető legnagyobb árbevétel és margin elérése mellett. 2015 augusztusáig a Club Hotel Füred szállodaigazgatói pozícióját töltöttem be, ahol célul tűztem ki a szálloda sikeres piaci bevezetését, valamint az új szolgáltatási standardok és az értékesítési politika segítségével növelni a kihasználtságot és az árbevételt.

A szállodaiparban, illetve a befektetési és a bankszektorban szerzett tudásomat szívesen kamatoztatnám a társaság operatív munkájában. Úgy gondolom, hogy képességeimmel, fiatalságommal és tanulékonyságommal erősíteni tudnám az Önök cél- és sikerorientált csapatát.

Szeretek csapatban dolgozni közös célok eléréséért. Munkaköreimben kisebb (3-5 fős) és nagyobb (30-35 fős) team-eket is vezettem. Természetesen önálló munkavégzésre is képes vagyok, meghozva a szükséges önálló döntéseket és végrehajtva azokat. Jó kommunikációs és vezetői képességű, dinamikus, és kitartó embernek tartom magam, aki motiválni tudja kollégáit.

Köszönöm megtisztelő figyelmét és amennyiben a mellékelt személyi anyagom felkeltette érdeklődését, úgy örömmel venném, ha személyesen is találkozhatnék Önnel.

Balatonfüred, 2015. november 14.

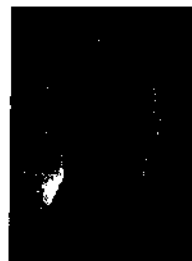
Tisztelettel:

Nagy Gábor

Önéletrajz

Személyi adatok:

Név: Nagy Gábor
Születési hely, idő: Ajka, 1978.05.09.
Lakcím: 8230 Balatonfüred, Vadvirág u. 11.
Telefon: + 36 30 458 3336
e-mail: mail.gabornagy@gmail.hu



Iskolák, végzettség

1999 - 2003	Kodolányi János Főiskola, Székesfehérvár	Közgazdász idegenforgalmi és szálloda szakon
1998 – 1999	Kodolányi János Szakközépiskola, Székesfehérvár	Idegenvezető német nyelven
1992 – 1997	Kereskedelmi és Ipari Szakközép és Szakmunkás Iskola, Tapolca	Kereskedelmi technikus

Számítógépes ismeretek

MS Office (Word, Excel, PowerPoint), Hostware, Internet

Gépjármű-vezetői engedély

B-kategória

Nyelvismeret

Angol: középfokú
Német: alapfokú

Szakmai tapasztalatok

2014 - 2015	Club Hotel Füred	Szállodaigazgató
2010 - 2014	Villa Medici Hotel és Étterem	Szállodaigazgató
2007 - 2010	Concorde Értékpapír Zrt.	Befektetési tanácsadó
2006 - 2007	Erste Bank Hungary Nyrt.	Befektetési tanácsadó
2004 – 2005	Four Seasons Gresham Palace	Guest Service Agent

Szakismeretek

Értékpapír jogi vizsga

2015. november 14.

Sportváros Nonprofit Korlátolt Felelősségű Társaság
Fejlesztési elképzelések

Ajka város életében mindig is fontos szerepet játszott a sport, ezért úgy gondolom, hogy az új gazdasági társaság feladata sem lehet más, mint a sport jelentőségének további erősítése egy átgondolt üzemeltetési koncepció keretében. A sport mellett elengedhetetlen a nagyobb tömegeket mozgósító kulturális rendezvények szervezése, befogadása is.

Fejlesztési stratégia

1. Szükségnek tartom egy saját értékesítési csatorna (új weboldal) kialakítását, amely értékesítés orientált és megfelelő információval látja el a potenciális érdeklődőket.
Az alábbi piaci szegmenseket különíteném el és alkalmaznák rájuk szabott egyedi értékesítési stratégiát, amely már a weboldalon is tetten érhető lenne:
 - egyéni vendégek
 - sportegyesületek
 - rendezvényszervezők
 - koncertszervezők
2. Az ajkai, illetve az agglomerációban található vállalatokkal szorosabb együttműködés javasolnék, amelynek keretében kidolgoznék egy sávós, progresszív partner programot (progresszív az éves díjat tekintve és az ezért adott előnyöket/kedvezményeket tekintve is).
Az egyes vállalatok a partner program keretében kedvezményes egyéni (dolgozói), illetve rendezvényes árakra jogosultak. A szponzorizáció (helyi tornák esetében) lehetőségét is felkínálva a corporate partnereknek.
3. A professzionális rendezvényszervezők mind teljeskörűbb kiszolgálása érdekében célszerű lenne catering és rendezvényeszközök bérbeadásával foglalkozó cégekkel kizárólagos szerződést kötni. A kft. így a megvalósult rendezvények árbevétel után jutalékot kaphatna.

4. A weboldal online és a sportpályák fizikai hirdetési felületként is értékesíthető (sportszer forgalmazóknak, táplálék kiegészítőket forgalmazóknak) részeit ki kell aknázni.

Pályázati források bevonása

A külső forrásbevonás rendkívül fontos feladata egy nonprofit gazdasági társaságnak. A mi esetünkben az együttműködő civil és sportszervezetek felkészült pályázati segítése, esetleges konzorcionális együttműködés lehet a cél. A folyamatosan kiírt Nemzeti Civil Alap pályázataiban lehetséges a forrásbevonás. Elképzelhető lenne egy civil fórum létrehozása és folyamatos menedzselése, ahol tapasztalatcsere, közös elképzelések koordinálása folytatna.

A Versenyképes Közép-Magyarország Operatív Program (VEKOP) több eleme is tartalmaz potenciális fejlesztési és forrásbevonási lehetőséget, amelyet úgy gondolom, hogy önkormányzati segítséggel ki tudna használni a társaság.

Nem elhanyagolható támogatási forrást képviselnek a társasági adó pályázatok, ezeket szintén elérhetőnek tartom.